

LAS 4 ACTIVIDADES QUE MAS PAGAN USANDO PRO180

*Empoderar inversionistas con
más tratos de manera efectiva*





1- LISTAS ACTUALIZADAS

SE INTENSO

Muchas veces subestimamos el poder de estar actualizando nuestras listas mes con mes. El dueño de una propiedad que no estaba interesado en vender el mes pasado, no significa que no nunca vaya a cambiar de parecer.

Así como la vida personal da muchos giros, estos pueden traernos tratos a los que estamos intensos buscando propiedades. Asegurate de estar revisando mes con mes la lista que creas.



2- ANALISIS DE PROPIEDADES

OFERTA CON CONFIANZA

No hay mayor seguridad a la hora de someter una oferta que cuando se hizo el análisis de comparables de la manera correcta.

El hacer de manera efectiva nuestro ejercicio de obtener comparables nos da seguridad de lo que estamos ofertando. Asegúrate de obtener tu reporte de comparables usando el comparador de PRO180 para que tengas excelentes tratos!



3- AUTOMATIZAR TUS ACTIVIDADES

DEJA QUE PRO180 TRABAJE POR TI

A veces estamos ocupados por nuestra actividades diarias si no somos inversionistas de tiempo completo que no nos permite poder estar atento al celular y esto puede causar que perdamos tratos.

Utilizar MOBY para automatizar tus campañas de cartas y que no se te vaya ningún prospecto que pudiera darte el trato que estas buscando!



4- BUEN SEGUIMIENTO

ORGANIZAR ES PROGRESAR

¿Sabías que el 80% de las ventas no se dan en el primer contacto y que el 70% de las ventas se dan después del 5to contacto?

Ahora ya lo sabes, PRO180 te permite tener una organización de manera profesional donde podrás llevar un control de notas, tareas, calendario y progreso para cada propiedad y oferta que hagas. Utiliza la plataforma para ser del porcentaje de inversionistas que cierra tratos!